คู่มือการใช้งานแอพพลิเคชัน "เจ๊มนต์ โหลดแล้วรวย"

"เจ็มนต์ โหลดแล้วรวย" เป็นแอปพลิเคชันที่ใช้คำนวณต้นทุนผลิตภัณฑ์ บันทึกการขาย สรุปผลการดำเนินงาน สร้างใบเสนอราคา และวิเคราะห์จุดคุ้มทุน ซึ่งเชื่อมต่อออนไลน์ได้สะดวกและรวดเร็ว ได้ทุกที่ ทุกเวลา ไม่พลาดทุก โอกาสในการขาย สามารถวางแผนการผลิต ประมาณการยอดขาย และตัดสินใจบริหารธุรกิจได้อย่างรวดเร็ว เหมาะสมสำหรับวิสาหกิจชุมชน OTOP เกี่ยวกับผ้าทอ เสื้อผ้าและสำเร็จรูป และประยุกต์ใช้กับธุรกิจอื่นๆ ได้

- ได้รับความร่วมมือจากคุณมนต์ฑา กันนิดา (ประธาน) และ คณะกลุ่มทอผ้าบ้านเนินมวง ต.ขอนหาด อ.ชะอวด จ.นครศรีธรรมราช
- ออกแบบและวิเคราะห์ระบบโดย ดร.มุกดาวรรณ พลเดช และคณะ สงวนลิขสิทธิ์โดยวิทยาลัยเทคโนโลยี ภาคใต้ (SCT.) อ.ทุ่งสง จ.นครศรีธรรมราช
- ทุนสนับสนุนการวิจัยโดยโครงการ Innovation Hubs เพื่อสร้างเศรษฐกิจฐานนวัตกรรมของประเทศ ตาม นโยบายประเทศไทย 4.0 กลุ่มเรื่องเศรษฐกิจสร้างสรรค์ (Creative Economy)



การทำงานของแอพ "เจ๊มนต์ โหลดแล้วรวย"

แอพ ๆ มีระบบการทำงานทั้งหมด 5 ระบบ ได้แก่ 1.) ระบบคำนวณต้นทุนผลิตภัณฑ์ 2) ระบบบันทึกการขาย 3) ระบบสรุปผลการดำเนินงาน 4) ระบบใบเสนอราคา และ 5) ระบบวิเคราะห์จุดคุ้มทุน ซึ่งการใช้งานแอพ ๆ มี 2 ลักษณะ คือ

- ลงทะเบียนก่อนใช้งานและลงชื่อเข้าใช้งานด้วยชื่อผู้ใช้และรหัสผ่าน
- ใช้งานแอพ โดยไม่ต้องลงทะเบียน

ขั้นตอนการลงทะเบียนเข้าใช้งาน

	4G 1 19% 22:06			
PCM_SCT บริหารบัญชี				
ต้นทุนผลิตภัณฑ์				
อีเมลแอดเดรส				
example@email.com				
รหัสผ่าน				
เข้าสู่ระบบ				
<u>สมัครใช้งาน</u> ()	<u>ลืมรหัสผ่าน</u>			
วิทยาลัยเทคโนโลยีภาคใต้ ^{www.sctac.th}				

- 1. เลือกสมัครใช้งาน
- 2. ป้อนข้อมูลร้านค้า -- ให้ป้อนข้อมูล/เลือก
 ข้อมูลจากระบบ ในช่องที่กำหนดให้ทุกช่อง



3. ป้อนข้อมูลผู้ใช้งาน -- ให้ป้อนข้อมูล/เลือกข้อมูลจากระบบ ในช่องที่กำหนดให้ทุกช่อง



ขั้นตอนการใช้งานแอพ

- ในกรณีที่เคยลงทะเบียนไว้แล้ว ให้ป้อน อีเมลแอดเดรส และ รหัสผ่าน เลือก เข้าสู่ระบบ
- ในกรณีที่เคยลงทะเบียนไว้แล้ว แต่ลืมรหัสผ่าน ให้เลือก <u>สีบรหัสผ่าน</u>
- ในกรณีที่ต้องการใช้งาน แต่ไม่ต้องการลงทะเบียน ให้เลือก เริ่มเลย



เมื่อเข้าสู่ระบบหรือเลือก **เริ่มเลย** เรียบร้อยแล้ว ระบบจะแสดงหน้าจอหลัก ดังภาพ



1. ระบบคำนวณต้นทุนผลิตภัณฑ์ (จากเมนูหลัก เลือก คำนวณต้นทุนผลิตภัณฑ์)

เป็นระบบที่ใช้วางแผนปัจจัยการผลิต คำนวณต้นทุนการผลิตรวมและต่อหน่วย เชื่อมต่อกับระบบ บริหารงานอื่น ๆ ได้สะดวกและรวดเร็ว (มี 3 templates ได้แก่ ผ้าทอ เสื้อผ้าสำเร็จรูป กระเป๋า/อื่น ๆ) และ สามารถค้นหาประวัติการคำนวณต้นทุนการผลิตย้อนหลังได้





รายละเอียดการคำนวณต้นทุนการผลิต





ตัวอย่างการป้อนข้อมูล

ตัวอย่างคำอธิบายเพิ่มเติม



ป้อนข้อมูลที่ต้องการ ดังนี้

- วัตถุดิบ หมายถึง วัตถุดิบที่เป็นส่วนประกอบ หลักในการผลิตสินค้านั้น ๆ (บางเมนูผู้ใช้ สามารถเพิ่มเติมได้เอง)
- ปริมาณที่ใช้ หมายถึง จำนวนวัตถุดิบแต่ละ รายการที่ใช้สำหรับการผลิต 1 รอบที่ต้องการ คำนวณ
- ราคาต่อหน่วย หมายถึง ราคาของวัตถุดิบต่อ หน่วยถัวเฉลี่ยที่ใช้ในการผลิตในรอบที่ ต้องการคำนวณ
- ต้นทุนวัตถุดิบแต่ละรายการ ระบบจะคำนวณ ให้อัตโนมัติ หรือสามารถกรอกข้อมูลเองได้
- 🕨 สามารถเพิ่มรายการอื่น ๆ ได้ โดยกด 🕂 🖤

เมื่อเพิ่มรายการครบตามที่ต้องการแล้ว กด _{เบษบาถัดเบ} > เพื่อเข้าสู่การป้อนข้อมูลค่าแรงงาน



ป้อนข้อมูลที่ต้องการ ดังนี้

- ค่าแรง หมายถึง รายจ่ายค่าจ้างคนงานหรือ ค่าจ้างคนผลิตสำหรับการผลิตสินค้า 1 รอบที่ ต้องการคำนวณ
- กรณีผู้ใช้ไม่ได้จ่ายเป็นเงินสด/ใช้แรงงาน ตนเอง หรือมีรายการอื่นๆ นอกเหนือจากนี้ ผู้ใช้สามารถประมาณการข้อมูลเองได้ตาม ความเหมาะสม
- ต้นทุนค่าแรงแต่ละรายการ ระบบจะคำนวณ
 ให้อัตโนมัติ หรือสามารถกรอกข้อมูลเองได้
- 🕨 สามารถเพิ่มรายการอื่น ๆ ได้ โดยกด 🕂🖤

เมื่อเพิ่มรายการครบตามที่ต้องการแล้ว กด เป_{หบ้ากัดเบ} > เพื่อเข้าสู่การป้อนข้อมูลค่าใช้จ่ายการผลิต



ป้อนข้อมูลที่ต้องการ ดังนี้

- ค่าใช้จ่ายการผลิต หมายถึง รายจ่ายในการ ผลิตอื่น ๆ ที่นอกเหนือจากวัตถุดิบและ ค่าแรงงาน เช่น วัสดุการผลิตเบ็ดเตล็ดอื่น ๆ ค่าซ่อมแซมบำรุงรักษาอุปกรณ์ ค่าน้ำค่าไฟ ในการผลิต ค่าเสื่อมราคาอาคารผลิต เป็นต้น
- ค่าใช้จ่ายการผลิตโดยประมาณนี้ระบบจะ คำนวณให้อัตโนมัติ ซึ่งประมาณการจาก ระยะเวลาที่ใช้ในการผลิตต่อรอบ
- ต้นทุนการผลิตรวม คือ รายจ่ายทั้งที่เป็นตัว เงินและไม่เป็นตัวเงินทั้งหมดในการผลิต สินค้า 1 รอบ
- ต้นทุนการผลิตต่อหน่วย คือ ต้นทุนการผลิต รวม หารด้วยจำนวนหน่วยผลิตที่ได้รับในการ ผลิต 1 รอบ
- ต้นทุนค่าใช้จ่ายการผลิต ระบบจะคำนวณให้ อัตโนมัติ หรือสามารถกรอกข้อมูลเองได้
- 🕨 สามารถเพิ่มรายการอื่น ๆ ได้ โดยกด + 🖤

เมื่อเพิ่มรายการครบตามที่ต้องการแล้ว กด บันทึก

2. ระบบบันทึกการขายสินค้า (จากเมนูหลัก เลือก บันทึกการขาย)

เป็นระบบที่ช่วยบันทึกการขาย คำนวณและควบคุมสินค้าคงเหลือ กำหนดราคาขายขั้นต่ำที่ควรจะขาย หรือตามต้องการ แสดงยอดคงเหลือใช้ในการตรวจนับสต๊อกสินค้าคงเหลือภายหลังจากการขายจริง เชื่อมต่อ ระบบสรุปผลการดำเนินงานได้ทันที และสามารถค้นหาประวัติการบันทึกการขายย้อนหลังได้

JHAE BY	⁴⁵ 1 . 44% \$ 21:08			
🔇 บันทึกการขายสินค้า				
📳 ผ้าทอลายดอกจูด 10	0003			
วันที่ทำรายการ	28 มี.ค. 2019			
ปริมาณการผลิดต่อรอบ	100 หลา			
	เลือก			
🕦 ผ้าทอลายดอกพิกุล	10002 -			
พ้าทอลายดอกพิกุล วันที่ทำรายการ	10002 - 18 มี.ค. 2019			
พ้าทอลายดอกพิกุล วันที่ทำรายการ ปริมาณการผลิดต่อรอบ	10002			
พ้าทอลายดอกพิกุล วันที่ทำรายการ ปริมาณการผลิดต่อรอบ	10002 - 18 มี.ค. 2019 100 เมตร เลือก			
 พ้าทอลายดอกพิกุล วันที่ทำรายการ ปริมาณการผลิดต่อรอบ พ้าทอลายลูกแก้ว 10 	10002 👻 18 ມີ.ค. 2019 100 ເມຕຣ ເລັດກ			

- ระบบจะแสดงข้อมูลสินค้าที่มีการคำนวณและ บันทึกไว้จากระบบคำนวณต้นทุนผลิตภัณฑ์
- หากผู้ใช้ไม่ได้คำนวณและบันทึกข้อมูลสินค้าไว้ให้ กลับไปดำเนินการในระบบคำนวณต้นทุน ผลิตภัณฑ์ก่อน
- เมื่อผู้ใช้เลือกรหัสสินค้าที่ต้องการบันทึกการขาย ผู้ใช้ต้องป้อนวันที่ขาย จำนวนที่ขาย ทั้งนี้ระบบจะ แสดงราคาต่ำสุดที่ควรจะขายได้หรือผู้ใช้สามารถ แก้ไขราคาขายได้ตามต้องการ
- เมื่อผู้ใช้กดบันทึกการขายระบบจะขึ้นเตือนให้ ยืนยันข้อมูล ผู้ใช้ต้องตรวจสอบให้ชัดเจนไม่ให้เกิด การผิดพลาดเนื่องจากภายหลังการยืนยันการ บันทึกข้อมูลแล้วจะไม่สามารถแก้ไขรายการบันทึ การขายได้



- เมื่อผู้ใช้เลือกรหัสสินค้าที่ต้องการบันทึกการขาย ผู้ใช้ต้องป้อนวันที่ขาย จำนวนที่ขาย ทั้งนี้ระบบจะ แสดงราคาต่ำสุดที่ควรจะขายได้หรือผู้ใช้สามารถ แก้ไขราคาขายได้ตามต้องการ
- ไมื่อป้อนข้อมูลเรียบร้อยแล้ว กด บันทึก
- เมื่อผู้ใช้กดบันทึกการขาย ระบบจะขึ้นเตือนให้ ยืนยันข้อมูล ผู้ใช้ต้องตรวจสอบให้ชัดเจนไม่ให้เกิด การผิดพลาด เนื่องจากภายหลังการยืนยันการ บันทึกข้อมูลแล้วจะไม่สามารถแก้ไขรายการบันทึก การขายได้



3. ระบบสรุปผลการดำเนินงาน (จากเมนูหลัก เลือก สรุปผลการดำเนินงาน)

เป็นระบบรวบรวมรายงานสรุปผลยอดขาย ต้นทุนขาย กำไรขั้นต้น โดยเชื่อมต่อกับระบบบันทึกการ ขาย เพื่อประโยชน์ในการตัดสินใจวางแผน พัฒนาการขายและสนับสนุนงานด้านการตลาด และนำผลการ วิเคราะห์ไปวางแผนการผลิตและลดต้นทุนการผลิตได้

3.1. รายงานสรุปผลการดำเนินงานรายวัน





ข้อมูลสรุปผลการดำเนินงานรายวัน



3.2. รายงานสรุปผลการดำเนินงานรายเดือน

- ข้อมูลสรุปผลการดำเนินงานประเภท<u>รายเดือน</u> ระบบจะคำนวณค่าใช้จ่ายในการดำเนินงาน 10% จากยอดขายรวมทั้งหมดให้อัตโนมัติ หรือผู้ใช้งาน สามารถแก้ไข/เพิ่มเติมรายการค่าใช้จ่ายในการ ดำเนินงานได้ตามความเป็นจริง
- ค่าใช้จ่ายในการดำเนินงาน คือ รายจ่ายที่เกี่ยวข้อง กับการขายสินค้าและการบริหารกิจการ เช่น ค่า เช่าร้านค้า เงินเดือนพนักงานขาย เงินเดือน ผู้จัดการ ค่าน้ำค่าไฟสำนักงาน ค่าเสื่อมราคา อาคารและอุปกรณ์ เป็นต้น



ข้อมูลสรุปผลการดำเนินงานรายเดือน



ข้อมูลสรุปผลการดำเนินงานรายเดือน (ต่อ)



3.3. รายงานสรุปผลการดำเนินงานรายไตรมาส

0		4 <mark>9</mark> 1 , 54%	£ 21:	.33 89	0		4 6 1 _ 549	6 <mark>9</mark> 21:33
< สรุปผลการดำเนินงาน				<	สรุปผลการดำ	เนินงาน		
						********	676767	?
						ยอดขาย	57,548.00	100
	วัน เดื	อน ไตรมาล	a			ต้นทุนการผลิตรวม	45,101.90	78
	ไตรมาส ที่ต้องการดข้อมูล มี					กำไรขั้นต้น	12,446.10	22
	ม.ค มี.ค.	2019				ค่าใช้จ่ายดำเนินงาน	5,754.80	10
I						กำไรจากการดำเนินงาน โดยประมาณ	6,691.30	12
I	กราฟ	ข้อมูล				* % จากยอดขาย		
	ค่าใช้จ่ายดำเนินงาน					ผ้าทอ (85.58%)		<u> </u>
	ประมาณการ 10% จาก 5,754.80 บาท ยอดขาย					ผ้าทอลายดอกพิกุล - 10002	2	
						ยอดขาย	18,00	0.00
	สรุปผลการดำเนินงาน				ต้นทุน	13,84	5.20	
		บาท	%*			กำไรเบื้องต้น	4,15	4.80
	ยอดขาย	57,548.00	100			ผ้าทอลายลูกแก้ว - 10001		
	ต้นทุนการผลิตรวม	45,101.90	78			ยอดขาย	20,00	0.00
	กำไรขั้นต้น	12,446.10				ต้นทน	10.7	81.5
ō	ั <mark>ทยาลัยเทคโนโลยีภาคใต้</mark> www.sct.ac.th				٦r	<mark>ายาลัยเทคโนโลยีภาคใต้</mark> www.sct.ac.th		

ข้อมูลสรุปผลการดำเนินงานรายไตรมาส



ข้อมูลสรุปผลการดำเนินงานรายไตรมาส (ต่อ)

4. ระบบใบเสนอราคา (จากเมนูหลัก เลือก ใบเสนอราคา)

เป็นระบบเปิดใบเสนอราคา ช่วยสร้างใบเสนอราคาได้ทุกที่ ทุกเวลา ดาวน์โหลดใบเสนอราคาและส่ง ต่อให้ลูกค้าผ่านช่องทางต่าง ๆ เช่น email, line, messenger เป็นต้น ได้ทันเวลา ช่วยให้ไม่พลาดทุกโอกาสใน การขาย และสามารถดูประวัติใบเสนอราคาย้อนหลังได้











ใบเสนอราคาที่มีรายการสินค้า





ประวัติใบเสนอราคา

การสรุปประวัติใบเสนอราคาแสดงผลดังนี้

- 1) จำนวนใบเสนอราคาทั้งหมดที่บันทึกไว้
- 2) จำนวนใบเสนอราคาที่ปิดการขายแล้ว
- 3) ยอดเงินรวมตามใบเสนอราคาที่ปิดการขายแล้ว
- 4) ยอดเงินรวมตามใบเสนอราคาที่ยังไม่ปิดการขาย

5. ระบบวิเคราะห์จุดคุ้มทุน (*จากเมนูหลัก เลือก วิเคราะห์จุดคุ้มทุน*)

เป็นระบบวิเคราะห์ความสัมพันธ์ต้นทุน ปริมาณ และกำไร ช่วยวางแผนการผลิต กำหนดราคาขาย และประมาณกำไรได้ล่วงหน้า สามารถคำนวณจุดคุ้มทุนของสินค้าได้สูงสุด 3 ชนิด โดยผู้ใช้สามารถกำหนด สัดส่วนการขายได้โดยรวมกันต้องครบ 100%

 รายละเอียดการ วิเคราะห์จุดคุ้มทุน 	 เลือก เมื่อต้องการวิเคราะห์จุดคุ้มทุน ของสินค้าที่เคยบันทึกไว้
รายการเปรียบเทียบสินค้า ทำหนดเอง ค้นหา ทำหนดเอง ค้นหา ทำหนดเอง ค้นหา อ้ายาลัยเทคโนโลยีภาคใต้ www.sct.ac.th	 เลือก



- ราคาขายต่อหน่วย หมายถึง ราคาสินค้าที่ขายให้ ลูกค้าต่อหน่วย
- ต้นทุนแปรผันต่อหน่วย หมายถึง ต้นทุนต่อหน่วย ของสินค้าที่จะเพิ่มขึ้นตามจำนวนหน่วยที่ผลิต เช่น วัตถุดิบและค่าแรงที่เกิดขึ้นในการผลิตสินค้า ต่อหน่วย
- สัดส่วนการขาย หมายถึง ร้อยละหรือเปอร์เซ็นต์ การขายสินค้าแต่ละชนิด (ซึ่งระบบจะแสดง 100% เป็นค่าเริ่มต้น ผู้ใช้สามารถเปลี่ยนแปลงได้ และเมื่อรวมกันของทุกสินค้า สัดส่วนต้องเป็น 100%)
- ต้นทุนคงที่รวม หมายถึง ต้นทุนที่ไม่เพิ่มหรือลดลง ตามจำนวนหน่วยที่ผลิต เช่น ค่าเช่าร้านค้า เงินเดือนพนักงานขาย ค่าเสื่อมราคาอาคารและ อุปกรณ์ เป็นต้น

(กรณี 1,2 และ 4 ระบบจะคำนวณให้เมื่อมีการเลือก สินค้าที่เคยบันทึกไว้ หรือผู้ใช้ป้อนข้อมูลเองได้)



- กำไรเป้าหมายที่ต้องการ หมายถึง กำไรที่คาดหวัง จะได้รับจากการขายสินค้าแต่ละชนิด (ผู้ใช้กำหนด เองจะใส่หรือไม่ใส่ก็ได้)
- หน่วยผลิต/ขายที่คุ้มทุน หมายถึง จำนวนหน่วย สินค้าที่ขายแล้วรายได้เท่ากับรายจ่าย\(คุ้มทุน) พอดี หรือจำนวนหน่วยขายที่ได้กำไรตามต้องการ
- รายได้ที่คุ้มทุน หมายถึง จำนวนเงินที่จะได้รับ
 เท่ากับรายจ่าย (คุ้มทุน) พอดี หรือ จำนวนเงินที่ จะได้รับกำไรตามต้องการ



การแสดงรายละเอียดการวิเคราะห์จุดคุ้มทุน ในรูปแบบกราฟ

กราฟแสดงข้อมูลหน่วยผลิต/ขาย และรายได้ที่คุ้มทุน

ในกรณีที่เลือกสินค้ามากกว่า 1 ชนิด

เมื่อป้อนสัดส่วนการขายของสินค้าชนิดที่ 1 ระบบจะแสดงสัดส่วนการขายของสินค้าชนิดที่ 2 อัตโนมัติ (รวมกัน 2 ชนิด เท่ากับ 100%) และถ้าป้อนสินค้าชนิดที่ 3 ระบบจะแสดงสัดส่วนการขายของสินค้า ชนิดที่ 3 อัตโนมัติ (รวมกัน 3 ชนิด เท่ากับ 100%)